

Sachbearbeiter

Verkauf Innendienst (m/w/d)

Sind Sie eine offene und kommunikative Persönlichkeit und schätzen den Kunden? Kümmern Sie sich gerne um Offert- und Auftragsbearbeitung?
Dann haben wir genau die passende Stelle für Sie!

Die SIGNAL AG ist Gesamtanbieterin von Produkten, Systemen und Dienstleistungen für Signalisation, Information, Parkraumbewirtschaftung, Markierung und Verkehrslenkung und beschäftigt am Hauptsitz in Büren an der Aare und den 13 Standorten in der Schweiz insgesamt 280 Mitarbeitende.

Zur Unterstützung unseres Teams in der Markierung in Büren a/A suchen wir nach Vereinbarung eine engagierte Persönlichkeit als **Sachbearbeiter Verkauf Innendienst 100% (m/w/d)**. Sie übernehmen Verantwortung, treffen Entscheidungen und treiben Ihre Aufgaben aktiv voran.

Zu Ihren Aufgaben gehören:

- Kundenberatung, Entgegennahme von Anfragen und Bestellungen telefonisch, schriftlich sowie auch persönlich
- Angebotserstellung und Auftragsabwicklung inklusive Fakturierung
- Koordination und Absprache mit der Bauführung
- Nach Einarbeitung, Stellvertretung der Bauführung
- Selbstständige Überwachung der Pendenzen
- Wahrnehmen der Pflichten, Kompetenzen und Aufgaben gemäss Vorgaben Mitarbeiterhandbuch
- Unterstützung Verkauf Aussendienst / Disponent

Was wir erwarten

- Abgeschlossene Berufslehre in einem handwerklichen Beruf, vorzugsweise aus der Baubranche und/oder kaufmännischen Bereich
- Sehr gute Deutschkenntnisse (mündlich/schriftlich), Französischkenntnisse von Vorteil
- Von Vorteil sind MS-Office Kenntnisse, CRM, ERP-Kenntnisse
- Teamgeist, Verantwortungsbewusstsein, Selbständigkeit
- Führerausweis Kat. B von Vorteil
- Bereitschaft in der Hauptsaison auch Sondereinsätze zu leisten

Das bieten wir

- Erfolgreiches und modernes Unternehmen
- Fortschrittliche Arbeitsbedingungen
- Attraktive Zusatzleistungen
- Dynamisches Umfeld
- Du-Kultur mit flachen Hierarchien
- Verantwortungsvolle Aufgabe
- Weiterentwicklungsmöglichkeiten

Das bieten wir

Sie sind eine gewinnende Persönlichkeit mit kompetentem Auftreten und ausgeprägter Kommunikationsfähigkeit.

Sie überzeugen durch Ihr Durchsetzungsvermögen sowie technischem Verständnis. Ihre Arbeitsweise ist effizient, initiativ und selbstorganisiert.

Sie zeichnen sich durch eine hohe Kunden- und Dienstleistungsorientiertheit aus, denken und handeln unternehmerisch und sind ein Teamplayer mit ausgeprägter „Hands-on“-Mentalität.

Für ergänzende Auskünfte ist Frau Sévérine Meyer, Bauführerin Markierung, unter der Telefonnummer 058 710 37 92 gerne für Sie da.

Dossiers von Direktbewerbenden werden bevorzugt!

Ihr nächster Schritt?

[BEWERBEN SIE SICH HIER DIREKT](#)